



## MIKS ÕPPIDA TURUNDUST?

**Reene Sepp**  
**USA saatkonna kaubandusnõustaja ja ettevõtja**

Õppisin turundust ülikoolis ajal, kui sõna marketing oli alles uus ja paljudele tundus see sellise "pehme" ainaena, mida ei pidanud väga süvitsi õppima. Mind on alati uued asjad huvitanud ja seetõttu võtsin turundust süvendatult ja valisin sellega seotud teema ka diplomitööks ja ma ei ole seda kunagi pidanud kahetsema.

Olen töötanud mitmel alal ja marketingi põhitõed on alati mind aidanud. Minu jaoks on marketing tööriistade kogum, mis mind aitab ette mõeldes ennetada probleeme tulevikus. Ja ei pea ju ainult ettevõtluses kasutama põhimõtet, et enne kui midagi tegema hakkad, uuri välja, kellele sa seda teed ja mida sinult täpselt oodatakse. Tundub lihtne aga samas olen nõustanud mitmeid ettevõtteid, kes arvavad, et neil on mingi toode, mida kõik peaksid tahtma aga millegipärast ei ole nad leidnud piisavalt kliente. Küsimusele, et kes on nende konkurendid ja mis eristab nende toodet konkurentide omast aga nad ei oska vastata. Mida suurem on mingil alal konkurents, seda paremini peab teadma, mida ja kuidas müüa, et teistest eristuda.

**Õppige turundust ja kasutage õpitut enda peal. Avastage, mille poolest te ise erinete teistest ja mida on teil vaja omandada, et hiljem tööturul ennast paremini müüa!**

Edu soovides  
Reene Sepp  
USA saatkonna kaubandusnõustaja ja ettevõtja